


7 Geld-Coaching-Tipps



Dr. Kerstin Gernig | Business Coach

7 Geld-Coaching-Tipps

- ✓ Tipp 1: Wie du den Wert deines Angebots kalkulierst
- ✓ Tipp 2: Wie du ins Empfehlungsmarketing kommst
- ✓ Tipp 3: Wie du deine Glaubenssätze zum Geld erkennst
- ✓ Tipp 4: Wie du durch Investitionen deinen Wert steigerst
- ✓ Tipp 5: Welche 3 Erfolgsstrategien skalieren
- ✓ Tipp 6: Wie du verdienst, was du verdienst
- ✓ Tipp 7: Wie du dich für Expertenhonore positionierst



1. Verdienne, was du verdienst!
Beschäftige dich mit dem Wert
deines Angebots.

Wert

1. Welches Problem löst du für deine Kunden?
2. Was ist der größte Schmerz / Wunsch deiner Kunden?
3. Welche Expertise bringst du ein?
4. Worin unterscheidest du dich von anderen Anbietern, die etwas Ähnliches anbieten?
5. Was macht dein Angebot außergewöhnlich?

Tipp: Lass dich nicht über den Preis, sondern über den Wert deines Angebots vergleichen. Das funktioniert nur bei einer starken [Nischenpositionierung](#).

Analysiere deinen Wert z.B. in einem Geld-Coaching



DR. KERSTIN GERNIG
Coach für Neuanfänge

Coach Speaker Autorin Blog Profil Kontakt Q



GELD COACHING

Geld ist ein zentrales Tauschmittel in unserer Gesellschaft. Entscheidend ist, über ausreichende finanzielle Ressourcen zu verfügen, damit Sie Ihre Vorstellungen eines erfüllten Lebens verwirklichen können.

Haben Sie den Eindruck, ständig im Mangel zu leben und nicht das zu verdienen, was Sie sich vorstellen? Wünschen Sie sich finanziell erfolgreicher zu werden? Oder wollen Sie neue Finanzierungswege für die Umsetzung Ihrer Ideen kennenlernen? Dann lohnt es sich, sich mit Ihren Einstellungen und Glaubenssätzen zum Thema Geld zu beschäftigen.


Ihre mentale Einstellung entscheidet wesentlich, ob Sie Geld als Mangel oder als Fülle erleben und auch, wie viel Sie verdienen. Sie können sich nicht reich denken. Aber Sie können Ihr Denken so verändern, dass Sie reich werden. Entwickeln Sie eine innere Einstellung zum Geld, um ausreichend für die Verwirklichung Ihrer persönlichen Ziele zur Verfügung zu haben.

Gerade wenn Sie vor dem Schritt stehen, eine feste Stelle zu kündigen, um sich selbständig zu machen, prüfen Sie, ob Ihnen Ihre Einstellung zum Geld und Ihr Umgang damit erlauben, auch in Zukunft ruhig zu schlafen. Wer lange als Angestellter seinen Lebensunterhalt verdient hat, ist gewohnt, eine feste regelmäßig wiederkehrende Summe Geld am Monatsende auf seinem Konto zu haben. Wenn Sie sich selbständig machen und Neues wagen, haben Sie den Mut, die Komfortzone zu verlassen, Grenzen auszutesten und gewisse Risiken einzugehen. Die Fähigkeit, mit neuen Herausforderungen umzugehen, ist eine Grundvoraussetzung für die Selbständigkeit. Deshalb brauchen Sie gerade als Selbständiger eine gesunde Einstellung zum

KOSTENFREIES E-BOOK



www.kerstingernig.de

The background of the slide features several stacks of coins, likely Euro coins, arranged in a way that creates a sense of depth and focus. The coins are stacked vertically, with some stacks being taller than others. The lighting is warm and soft, highlighting the metallic texture of the coins. A green horizontal bar is overlaid on the top portion of the image, containing white text.

2. Zeige, was du kannst!
Nutze Referenzen zur
Darstellung deiner Expertise.

Nutze Referenzen zur Kundengewinnung

1. Niemand kann den Wert, den du für deine Kunden schaffst, besser beglaubigen als deine Kunden.
2. Deshalb lass deine Kunden dich empfehlen, z.B. auf Bewertungsplattformen wie [Proven Expert](#), [Google](#), Xing, [Amazon](#) für Autoren und natürlich mit Referenzen auf der eigenen [Website](#)!
3. Mögliche Referenzen fürs Empfehlungsmarketing sind eine Textreferenz mit oder ohne Bild oder auch ein Referenzvideo.

Tipp: Bitte deine Kunden am Ende eines abgeschlossenen Projekts (Kauf, Beratung etc.) um eine Referenz. Nutze gleich meinen [Proven Expert Link](#) für einen kostenfreien Account für bis zu 10 Referenzen.

Z.B. Proven Expert

 Bitte um Rückruf

 Nachricht schreiben

DR. KERSTIN GERNIG



Coach für Neuanfänge



Dr. Kerstin Gernig

Business Coaching, Geld-Coaching, Positionierungs-Coaching, 52 Wochen Coaching

Coach für Neuanfänge

Stehen Sie vor einem Neuanfang? Wollen Sie sich beruflich verändern? Spüren Sie, dass es Zeit ist für einen Perspektivenwechsel? Suchen Sie neue Klarheit? Wollen Sie Ihre Chancen ausloten? Spielen Sie mit dem Gedanken, sich...
[Komplette Beschreibung anzeigen](#)



667 Bewertungen

von insgesamt
668 Bewertungen
veröffentlicht (100%)

davon sind
362 Bewertungen
aus 5 anderen Quellen

Jetzt bewerten

Kontaktdaten

Dr. Kerstin Gernig
Bertramstr. 125
13467 Berlin
Deutschland

 Anfahrt

Ansprechpartner

Dr. Kerstin Gernig

 030 40009761
 0160 90 50 70 46
 030 40009762
 info@kerstingernig.de
 Termin vereinbaren
 Impressum

Öffnungszeiten

Mittwoch 09:00-18:00
[Alle Zeiten anzeigen](#)
Termine nur auf Anfrage

Webseiten & Profile

 www.kerstingernig.de
 amzn.to



Bewertung vom 27.02.2021

5,00 von 5
★★★★★

SEHR GUT

Qualität



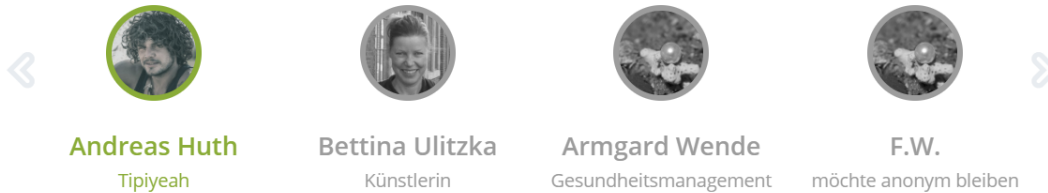
Empfehlung

★★★★★ 5,00

[Bewertung anzeigen](#)

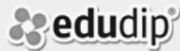
Z.B. Website


Stimmen zum Geld-Coaching



„In unserer Beziehung spielte Geld nie eine zentrale Rolle. Aber das hat sich geändert. Zum einen durch ein Kind und weil wir gemeinsam ein StartUp gegründet haben. Das Geld-Coaching mit Frau Dr. Gernig war genial: Jetzt haben wir Klarheit in der Bewertung unserer finanziellen Mittel und eine neue Kontenstruktur, welche unseren Ansprüchen perfekt entspricht. Besonders hervorheben möchte ich, dass Frau Gernig sehr sensibel auf unsere persönlichen Bedürfnisse eingegangen ist und uns einen gemeinsamen Weg aufzeigen konnte, mit dem wir total happy sind!“

| Startup-Coaching | Geld-Coaching | Positionierungs-Coaching | Werde, was du kannst! Workshop | Erfolgsteam | Team-Coaching |






3. Vermehre, was du hast!
Bewerte Geld nicht, sondern betrachte
es als neutrales Tauschmittel.

Hinderliche Glaubenssätze

1. Ich brauche nicht viel.
2. Geld verdirbt den Charakter.
3. Meine Kunden zahlen nicht mehr als ...

Tipp: Reflektiere, wie in deiner Kindheit über Geld gesprochen wurde und wie das ggf. bis heute in deiner Haltung zum Geld nachwirkt. Hinderliche Glaubenssätze lassen sich auflösen, z.B. durch ein [Geld-Coaching](#) mit speziellen Übungen!

The background of the slide is a close-up photograph of several stacks of coins. The coins are stacked vertically, and the lighting is warm, creating a golden glow. The focus is sharp on the coins in the foreground, while the stacks in the background are slightly blurred.

4. Investiere in dich selbst!
Jedes Buch, Seminar, Webinar, Coaching
macht dich wertvoller für deine Kunden.

Unterscheide zwischen Ausgaben & Investitionen

1. Eine Investition hat einen ROI, d.h. einen „return on invest“ im Gegensatz zu einer Ausgabe.
2. Für Coachingklienten, die nach einem Geld-Coaching andere Preise (nicht nur verlangen, sondern auch bekommen, weil sie z.B. selbstbewusster, klarer und überzeugender in Honorarverhandlungen auftreten), amortisiert sich die Investition unmittelbar.


Tipp: Investiere in dich selbst und nimm am [52 Wochen Coaching Power Programm](#) teil, um nach einem Jahr ganz woanders zu stehen als heute.

Eine lohnswerte Investition



Werde erfolgreich als ungewöhnliche Unternehmerin oder
ungewöhnlicher Unternehmer!

www.kerstingernig.de

The background of the slide features a close-up, shallow depth-of-field photograph of several stacks of coins. The coins are metallic and appear to be of various denominations, with some showing distinct ridges. The lighting is warm, creating soft highlights and shadows that emphasize the texture and metallic sheen of the coins. The stacks are arranged in a way that suggests accumulation and financial growth.

5. Entdecke die Erfolgsstrategien ungewöhnlicher UnternehmerInnen und wende sie selbst an!

Erfolgsstrategien

1. Skalierung durch individualisierte Massenproduktion (Kapitel 16 in meinem Buch über den Gründer von MyParfum)
2. Plattformökonomie (Kapitel 7 in meinem Buch über den Gründer des Friedwalds)
3. Netzwerkaufbau (Kapitel 21 in meinem Buch über den Gründer des Querdenkerclubs)

Tipp: Lies das 2014 von Murmann Publishers für den deutschen Wirtschaftsbuchpreis nominierte Buch „[Werde, was du kannst! Wie man ein ungewöhnlicher Unternehmer wird](#)“ und wende die Erfolgsstrategien selbst an.

MURMANN

Kerstin Gernig

WERDE
WAS DU
KANNST!

Wie man ein *ungewöhnlicher*
Unternehmer wird


The background of the slide is a close-up photograph of several stacks of coins. The coins are stacked vertically, with some stacks being taller than others. The lighting is warm and focused, creating a bokeh effect in the background. The coins appear to be of various denominations, with some showing distinct patterns and colors.

6. Werde konkret! Beziffere,
was du verdienen möchtest.

Werde konkret!

1. Wie viel Geld möchtest du pro Monat verdienen?
Nenne eine konkrete Zahl.
2. Was willst du tun, um dieses Ziel zu erreichen?
Benenne konkrete Schritte, die notwendig sind.
3. Was wirst du verändern, um dein Ziel zu erreichen?
Alles hat seinen Preis. Benenne den Preis, den du bereit bist zu zahlen.
4. Was kannst du selbst tun? Wobei brauchst du Unterstützung?

Tipp: Überlege dir, was du mit dem Geld konkret machen möchtest. Je konkreter du wirst, umso besser unterstützt dich dein Unterbewusstsein.

The background of the slide is a close-up photograph of several stacks of coins. The coins are stacked vertically, with some stacks being taller than others. The lighting is warm and focused, creating a bokeh effect in the background and highlighting the texture of the coins. The top portion of the image is overlaid with a solid green banner.

7. Positioniere dich für Expertenhonoreare.

Positioniere dich & werde damit sichtbar!

Positioniere dich über

1. deine Zielgruppe
2. dein Alleinstellungsmerkmal
3. deinen Personal Brand
4. dein außergewöhnliches Angebot
5. deine Auszeichnungen

Tipp: Überlege dir, wodurch du dich von ähnlichen Angeboten unterscheidest und kommuniziere das über eine [Webinarakademie](#), ein Buch, Auszeichnungen auf deiner Webseite o.Ä.

Werde sichtbar mit deiner Positionierung, z.B. mit deiner eigenen Webinarakademie



Seminar erstellen

Seminare suchen



Marktplatz ▾



Dr. Kerstin Gernig

Dies ist Ihre Veranstaltung

Bearbeiten

Akademie von Dr. Kerstin Gernig



Dr. Kerstin Gernig
★★★★★
(216 Bewertungen)

WEBINAR
**ERFOLG
BEGINNT
IM KOPF**

Erfolg beginnt im Kopf: 3 Erfolgsstrategien ungewöhnlicher Unternehmer für deinen Neuanfang

In Beruf, Karriere > Karriere

Preis: kostenlos

Anzahl Teilnehmer: maximal 200

Video-Preis: kostenlos

Video-Dauer: 1 Stunde und 28 Minuten

Sprache: Deutsch

Ist mein Computer geeignet?



Hilfe

www.kerstingernig.de

Bekannt aus:

DDW
Innovator
des Jahres 2020





Dr. Kerstin Gernig
WerteWasDuKannst - Coaching
26.10.2014

2014 vom Bundeswirtschaftsministerium
ausgezeichnet als
Vorbildunternehmerin Deutschlands

Bewirb dich als PilotIn!

Kostenfreier Erfolgsstrategie-Check Klick << !



Werde erfolgreich als ungewöhnliche Unternehmerin oder
ungewöhnlicher Unternehmer!

www.kerstingernig.de

Wenn du dich fragst, warum ich dich duze,
lies auf meinen Blog

„Du bist hier richtig, wenn ...“

Wenn du dich fragst, warum du gerade mit mir
zusammen arbeiten solltest, lies auf meinen
Blog

„33 Impulse für deinen Entrepreneurship-Spirit“

Werde, was du kannst! Verdiene, was du verdienst!



Dr. Kerstin Gernig
Business Coach für Neuanfänge

Tel. 030 / 4000 97 61

Follow me: Blog, Edudip, Facebook, Inspirationen,
Xing, Twitter, LinkedIn ...

www.kerstingernig.de